

ПРОДАЕМ ROZN.INFO ОПТОВОЙ КОМПАНИИ

Инструкция для партнеров проекта rozn.info

ГЛАВНОЕ

Опыт показывает, что начинать разговор необходимо с

Руководителем компании, начальником отдела продаж начинает «защищать» агентов.

«Предоставьте ваш каталог товаров с ценами и штрих кодами, чтобы розничные магазины могли загружать ваш ассортимент» - самое распространённое начало разговора.



Rozn.info система управления магазином

ПОЧЕМУ ОПТОВИКАМ ВЫГОДНО РАБОТАТЬ С НАМИ

Увеличение скорости работы с Заявками

Не надо ждать пока съездит Торговый представитель.
Не надо заводить в базу – загружается.

Сокращение зависимости личных связей у агентов

Заявка отправляется фирме, если ушел агент заявки не перестанут отправлять.

Агент не может "вставить" другого поставщика и перевести клиентскую базу.

Заявки меньше зависят от личных связей.

Прогнозируемость заявок

Система накапливает статистику заказов каждого магазина, что позволят планировать остатки оптовика.

Система позволяет оптимизировать логистику доставок.

Способ продвижения новой продукции - замена старой

Авто добавление наименования в каталог розничного магазина - надо только обсудить мин. остатки...

Предоставлять конечному покупателю информацию о новинках и магазинах где это можно купить.

Легко управлять планограммой каждого магазина.

Предоставить документы на товар

Сертификаты качества всегда в актуальном состоянии.

*Участие в проекте Rozn.info для
оптовых компаний - БЕСПЛАТНО*

ПОЧЕМУ СЕЙЧАС

Сейчас все предприятия, торгующие алкоголем, были вынуждены приобрести компьютеры и автоматизировать учет. По всей стране забывают каталоги товаров, печатают ценники и «привязывают» штрих-коды к товарам.

Все понимают, что накладные отправляются в электронном виде в ЕГАИС, но система решает задачи государства, а не реального бизнеса: накладные все равно надо набирать



Rozn.info Система мониторинга магазина

Наши контакты

San.city

Островского 71 офис 1
Сочи, Россия
(499)5798001
info@rozn.info
www.rozn.info

(товары в справочниках синхронизировать). Проект Rozn.info решает данную задачу легко и логично встраиваясь в цепочку отношений оптовика и розницы.

Все крупные оптовые поставщики имеют опыт работы с сетями федерального значения, где системы электронного обмена заявками и накладными внедрены давно. Для всех понятно, как это работает и почти все заинтересованы в своей аналогичной системе, но у отдельно взятой оптовой компании не хватает ресурсов на разработку и поддержание собственной системы электронного обмена документами.

ВАРИАНТЫ СОТРУДНИЧЕСТВА

Если оптовая компания использует типовую конфигурацию 1С: Управление торговлей 8 редакция 10 или 11 – все готово для включения в систему.

Если компания использует другую конфигурацию на базе платформы 1С: Предприятие 8, настройка модуля обмена может быть выполнена собственными программистами оптовика, либо силами компании Сан-Сити по фиксированной цене 5000 рублей.

Обмен с решениями на платформе 1С 7.7 не поддерживается.

Обмен с системами не на платформе 1С возможен, но требует отдельного обсуждения. Фиксированной стоимости создания таких модулей нет.

Если оптовая компания не хочет интегрироваться в общую систему обмена, а хочет развернуть собственную систему обмена заявками и документами (с использованием только своего каталога товаров), возможно развертывание отдельного сервера базы данных. Стоимость такого проекта 500 000 рублей единовременно и 50 000 рублей ежемесячно, не зависимо от количества транзакций. Функциональные возможности при этом остаются такими же как в основном проекте.

С КАКИМИ КОМПАНИЯМИ РАБОТАТЬ

Проект Rozn.info рассчитан на финансовые отношения с розничными магазинами. Участие в проекте оптовой компании бесплатно. Прежде всего интересно взаимодействие оптовыми компаниями, в которых от 100 и выше розничных клиентов.

Алкогольный бизнес сейчас переживает активную автоматизацию и разговаривать легко. Компании, поставляющие бакалею, бытовую химию и аптечный бизнес работают с огромными каталогами товаров и почти всегда готовы к разговору.

SAN.CITY

Островского 71 офис 1
Сочи, Россия

